

Políticas econômicas e concorrência perfeita

Roberto Guena

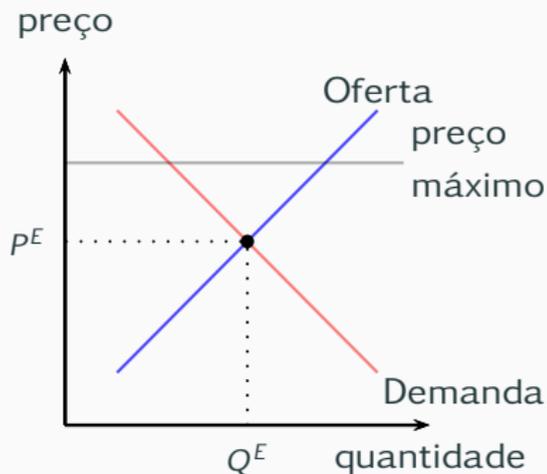
10 de outubro de 2017

USP

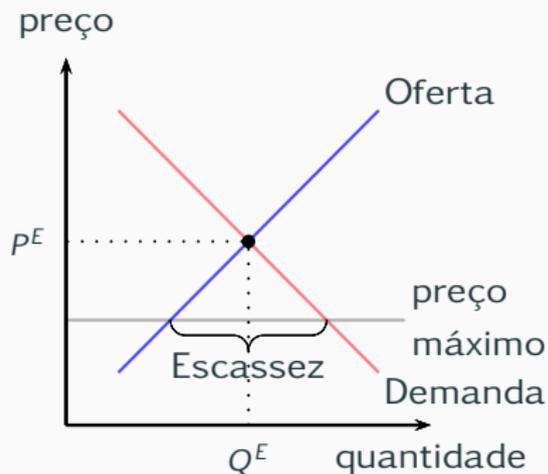
Preços máximos

Preços máximos

Preço máximo inócuo



Preço máximo efetivo



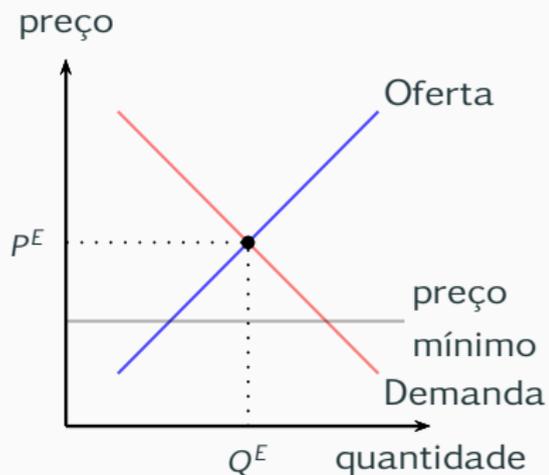
Porque preços máximos podem gerar ineficiências:

- Se o preço máximo for efetivo, haverá compradores dispostos a pagar pelo bem do que seu preço de mercado;
- No equilíbrio com preço máximo, não é possível garantir que os vendedores com menor preço de reserva sejam os primeiro a vender seus produtos.

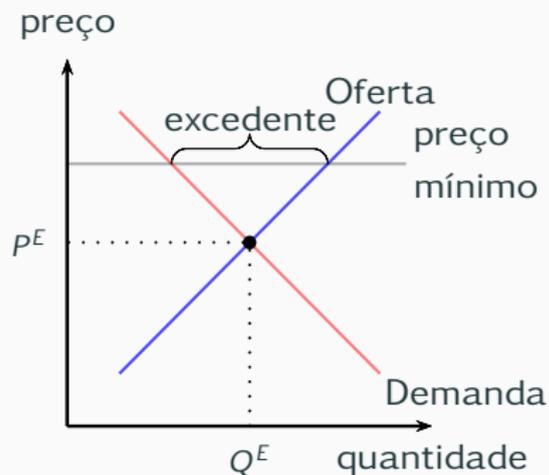
Preços mínimos

Preços mínimos

Preço mínimo inócuo



Preço mínimo efetivo



Impostos sobre a venda

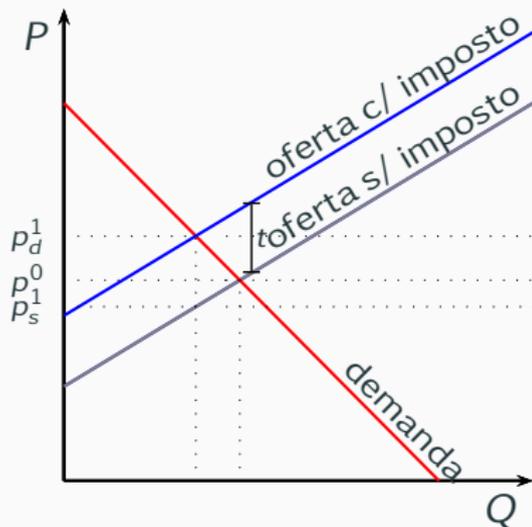
Efeito de um imposto sobre um produto

Imagine que o governo imponha um imposto sobre a venda de um produto no montante de t reais por unidade vendida.

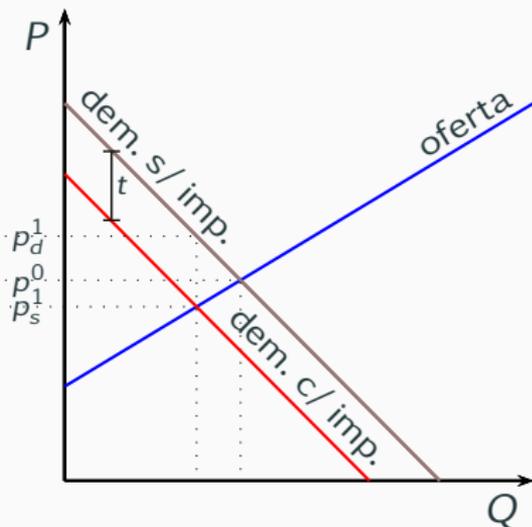
1. Qual o impacto desse imposto sobre o custo da unidade adquirida pelos compradores e sobre o preço recebido pelos vendedores caso os compradores sejam responsáveis pelo pagamento do imposto?
2. Qual o impacto desse imposto sobre o preço pago pelos compradores e sobre o preço líquido do imposto recebido pelos vendedores caso os vendedores sejam responsáveis pelo pagamento do imposto?
3. O que efetivamente determina esse impacto?

Análise gráfica

Imposto sobre a venda

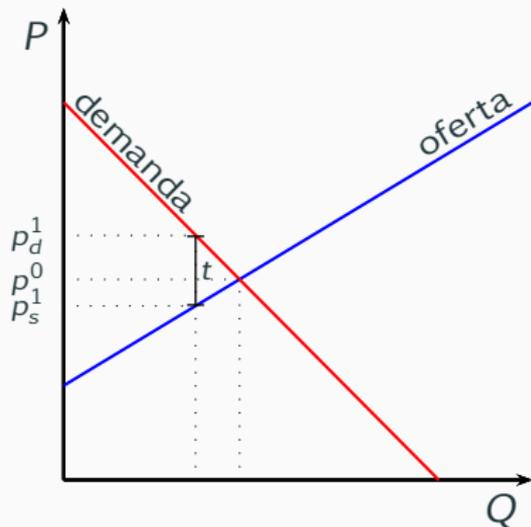


Imposto sobre a compra



Conclusão:

A responsabilidade pelo recolhimento de um imposto não afeta a forma pela qual o ônus do imposto é distribuído entre ofertantes e demandantes. O imposto coloca uma “cunha” fiscal que separa o preço efetivamente pago pelos compradores do preço recebido pelos vendedores.



2 exemplos

Encargos trabalhistas

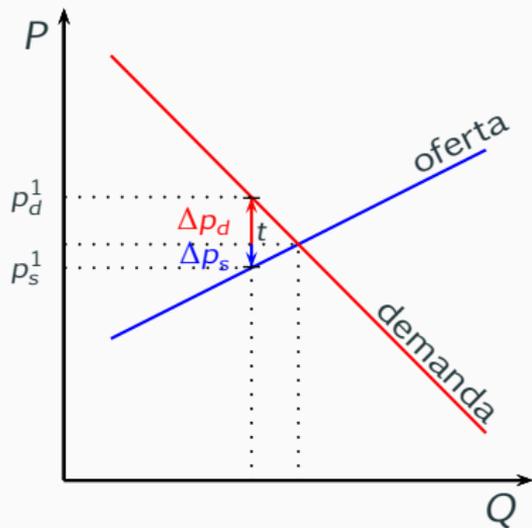
A lei trabalhista brasileira impõe que metade do valor recolhido mensalmente ao FGTS do trabalhador seja pago pelo empregador. Isso significa que, de fato o FGTS é dividido igualmente entre empregado e empregador?

Pedágio e transporte de carga

Quando da introdução da cobrança de pedágio em diversas rodovias brasileiras, pressões do movimento organizado dos caminhoneiros, levaram à imposição de que o pagamento dos pedágios fosse responsabilidade do dono da carga e não do transportador. Qual o efeito dessa imposição sobre o valor líquido do frete recebido pelos caminhoneiros?

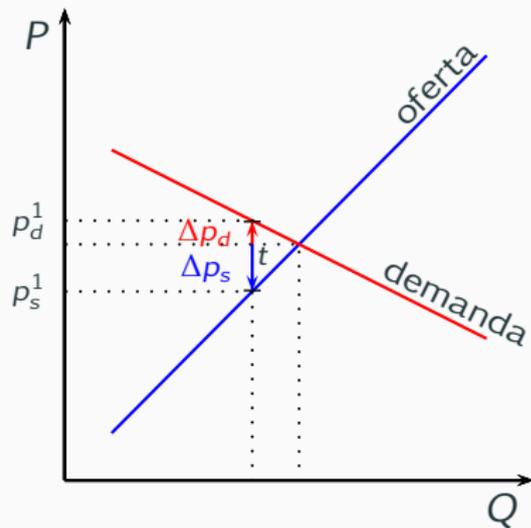
Distribuição do valor do imposto

Oferta mais elástica que a demanda



Maior parte do imposto é repassada ao comprador

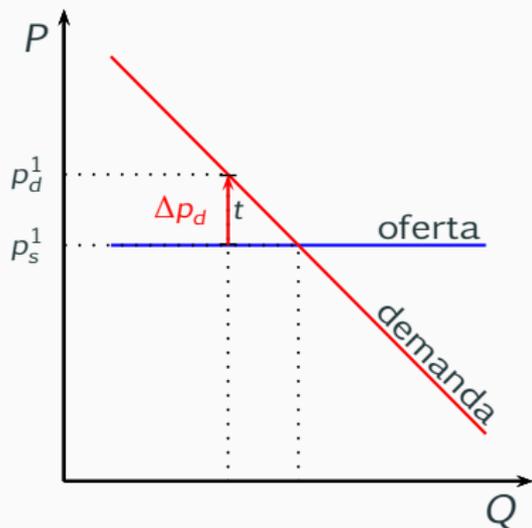
Demanda mais elástica que a oferta



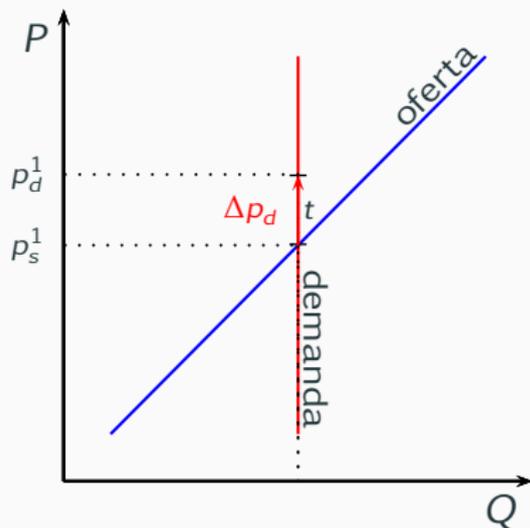
Maior parte do imposto é absorvida pelo vendedor

Casos extremos: quando todo imposto é arcado pelos compradores

Oferta infinitamente elástica

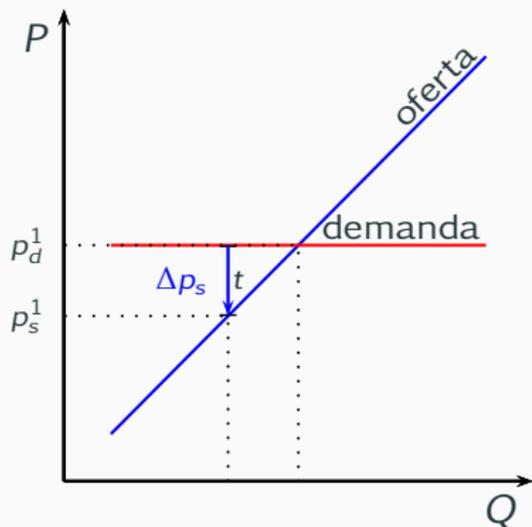


Demanda completamente inelástica

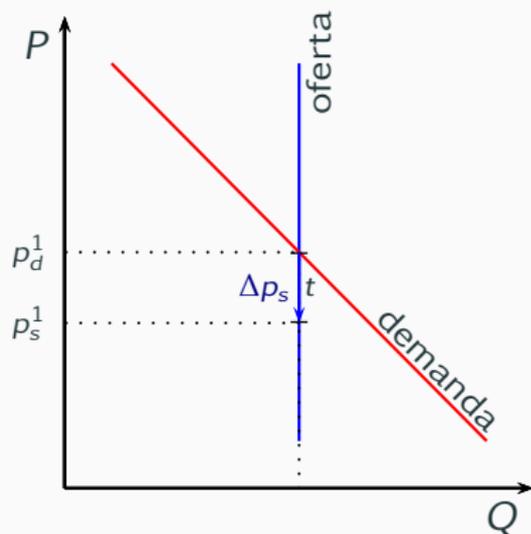


Casos extremos: quando todo imposto é arcado pelos vendedores

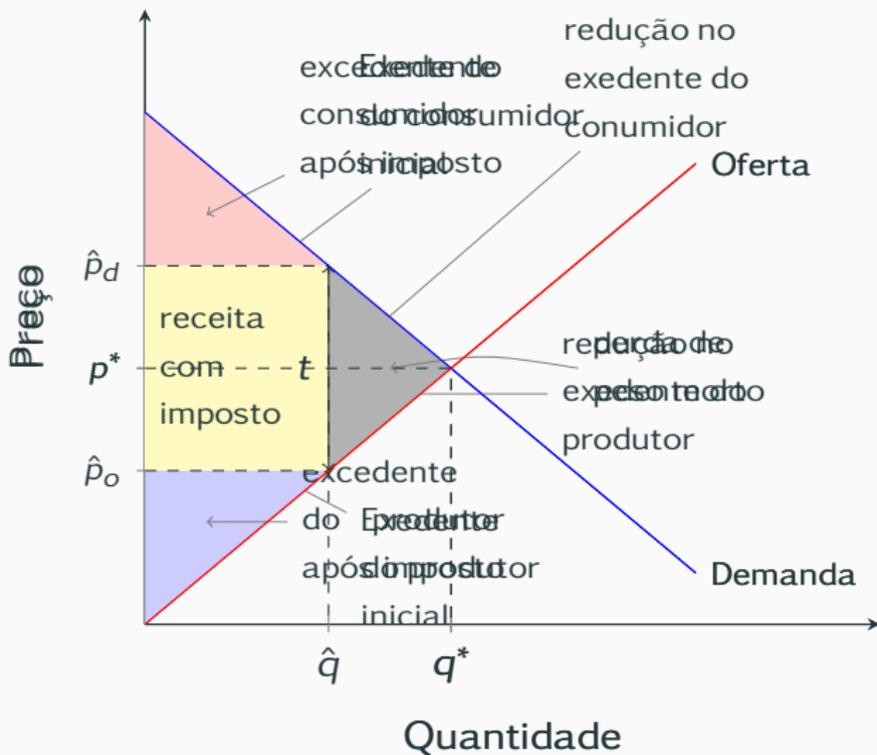
Demanda infinitamente elástica



Oferta completamente inelástica

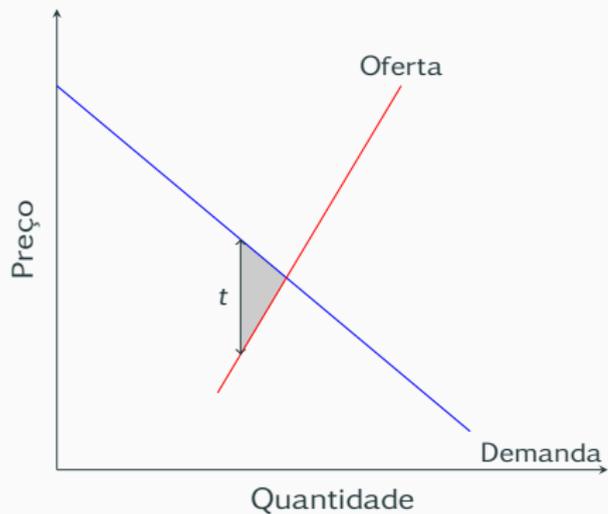


Efeito de um imposto

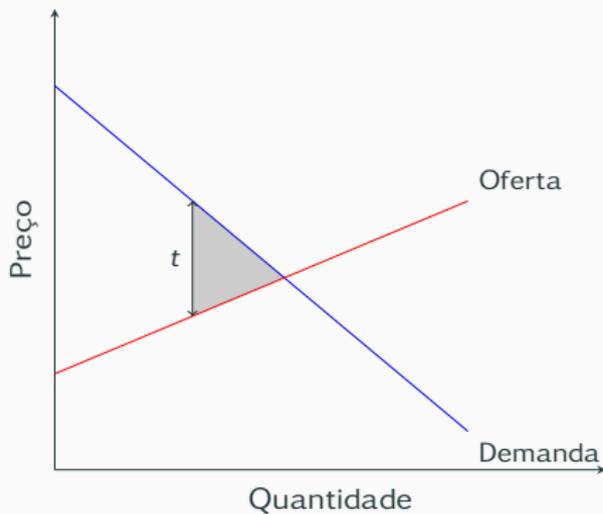


Elasticidade preço da oferta e perda de peso morto do imposto.

Oferta inelástica

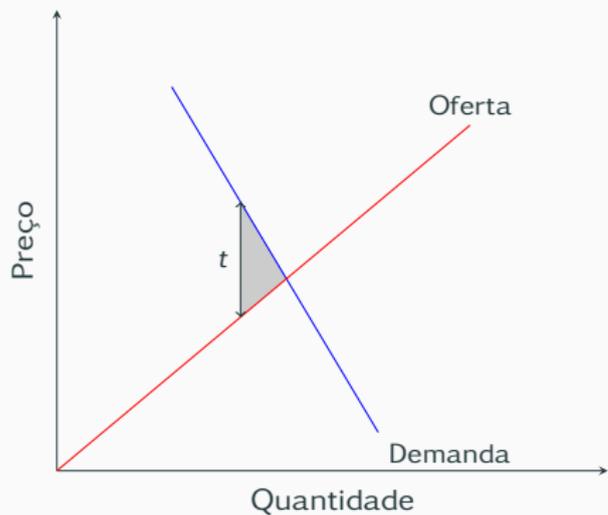


Oferta elástica

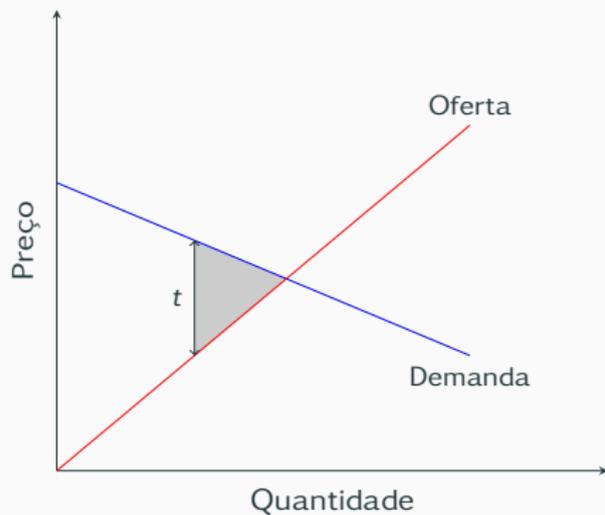


Elasticidade preço da demanda e perda de peso morto do imposto.

Demanda inelástica



Demanda elástica



Que transações devem ser tributadas?

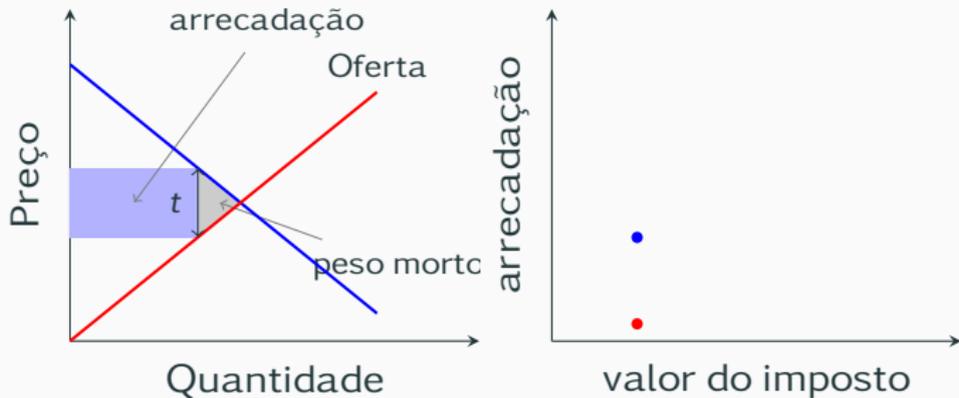
Nossas figuras sugerem que, para gerar menor perda de peso morto, os tributos deveriam incidir em mercados nos quais a demanda e/ ou a oferta sejam inelásticas. Algumas sugestões comuns são:

Imposto territorial um imposto sobre a propriedade da terra, visto que a oferta de terra é perfeitamente inelástica.

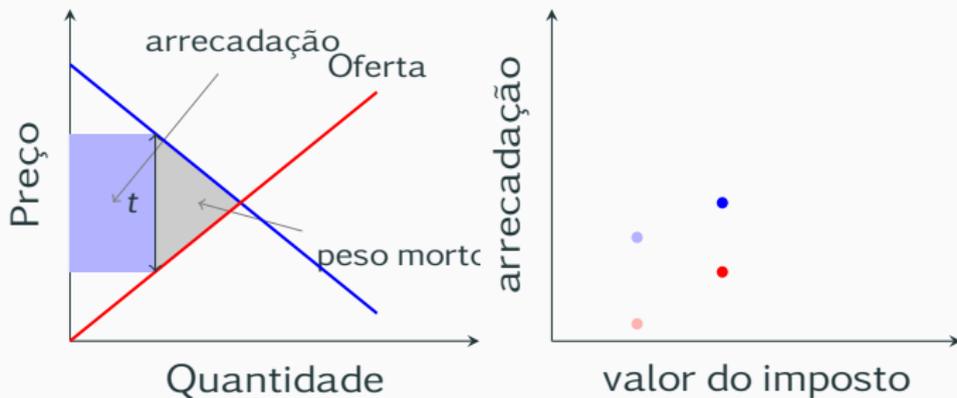
Poll tax um imposto igual pago por todas as pessoas. Chegou a ser proposto na Inglaterra.

Imposto sobre os redimentos do trabalho visto que a oferta de trabalho é pretensamente inelástica.

Relação entre peso morto, receita tributária e tamanho do imposto



Relação entre peso morto, receita tributária e tamanho do imposto



Relação entre peso morto, receita tributária e tamanho do imposto

